

Baromètre

Baromètre officiel mensuel de l'activité hôtelière et para-hôtelière

Limoges

BILAN 2021

MKG Consulting EMEA

5 rue de Dantzig - Paris
+33 (0)1 70 36 01 36
welcome@mkg-group.com



AGGLOMÉRATION DE LIMOGES



Les performances de l'hôtellerie et des résidences

BILAN 2021

NORD

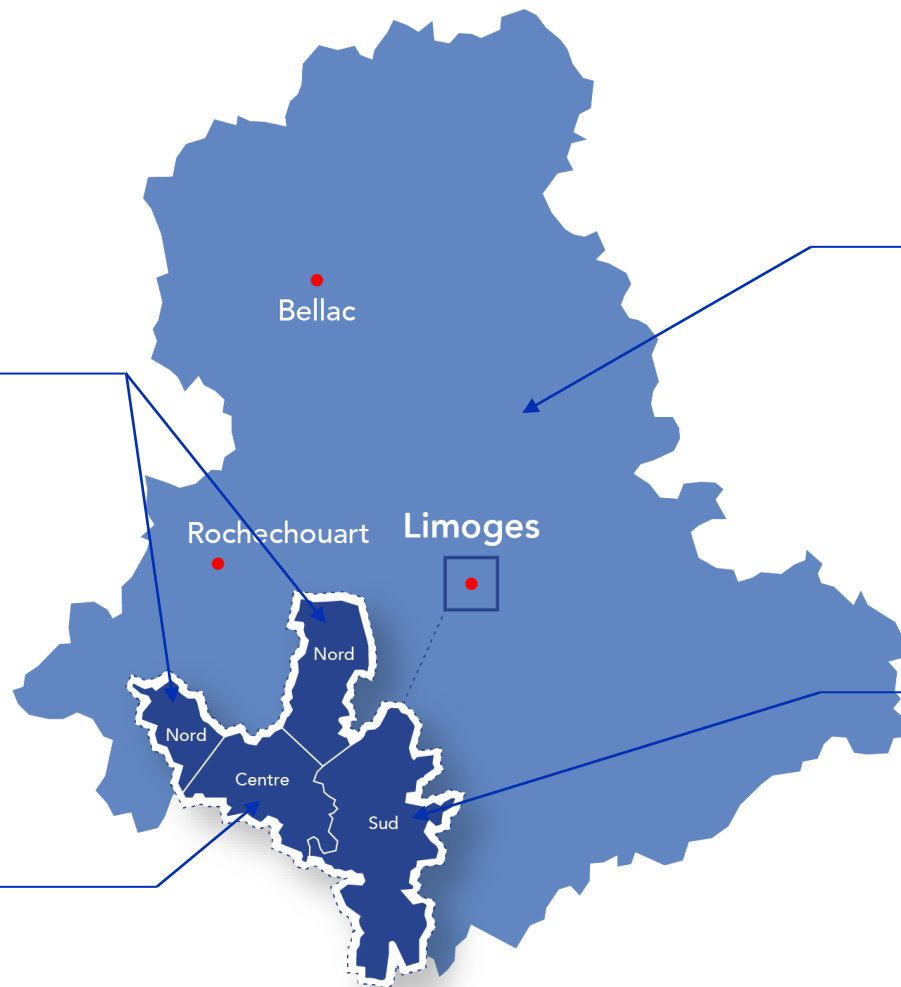
- Limoges

	Echantillon	Offre	Taux de couverture
Établissements	11	16	69%
Chambres	671	869	77%
TO	PM HT	RevPAR	
54,0%	62,8 €	33,9 €	

CENTRE

- Limoges

	Echantillon	Offre	Taux de couverture
Établissements	9	24	38%
Chambres	642	981	65%
TO	PM HT	RevPAR	
50,6%	65,8 €	33,3 €	



HORS LIMOGES

	Echantillon	Offre	Taux de couverture
Établissements	3	56	5%
Chambres	89	649	14%
TO	PM HT	RevPAR	
51,2%	84,8 €	43,4 €	

SUD

- Limoges
- Feytiat
- Panazol

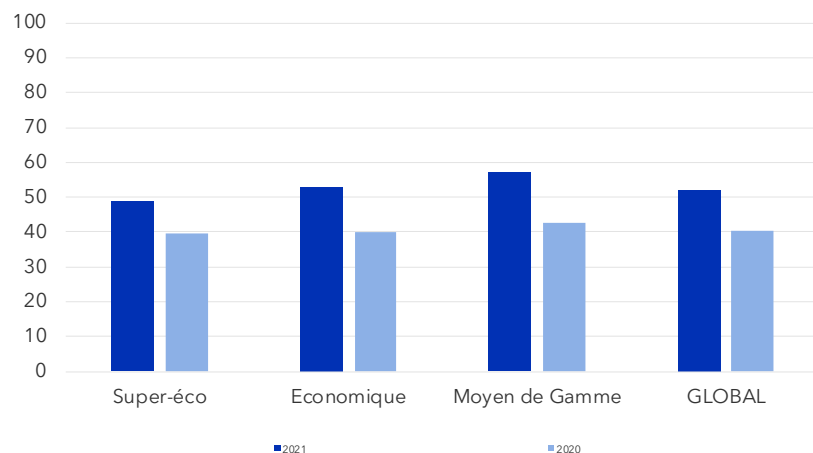
	Echantillon	Offre	Taux de couverture
Établissements	3	7	43%
Chambres	134	256	52%
TO	PM HT	RevPAR	
52,6%	71,2 €	37,5 €	

Les performances hôtelières cumulées

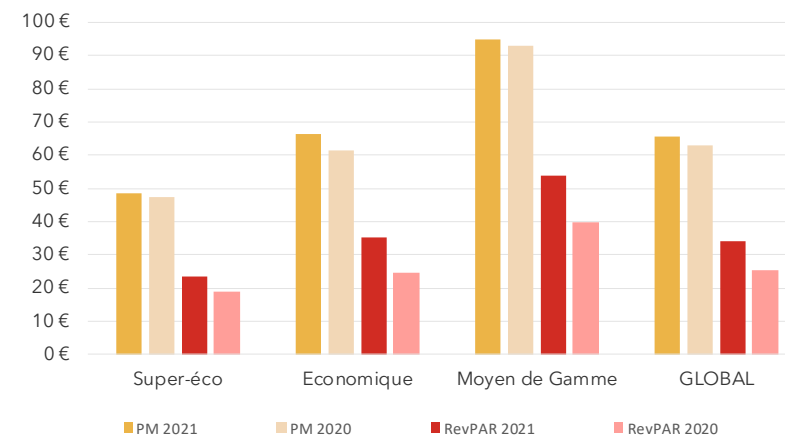
2021 versus 2020 & 2019 (1er JANVIER au 31 DECEMBRE)

Segments	Taux d'occupation			Prix moyen			RevPAR		
	%	Evol (pts)	Evol (pts) vs 2019	€	% vs 2020	% vs 2019	€	% vs 2020	% vs 2019
Super-éco	48,6%	8,9	-13,3	48,4	2,1%	5,3%	23,5	24,8%	-17,2%
Economique	53,0%	13,0	-11,5	66,4	7,9%	6,0%	35,2	43,1%	-12,9%
Moyen de Gamme	57,0%	14,3	-5,4	94,7	2,0%	0,4%	54,0	36,2%	-8,2%
GLOBAL	52,1%	11,6	-11,0	65,7	4,6%	4,3%	34,3	34,7%	-13,8%

Taux d'occupation



Prix Moyen et RevPAR



Note : Basé sur un échantillon de 26 hôtels représentant 1 536 chambres

Prix moyen et RevPAR en euros HT - Source: MKG_destination

AGGLOMÉRATION DE LIMOGES

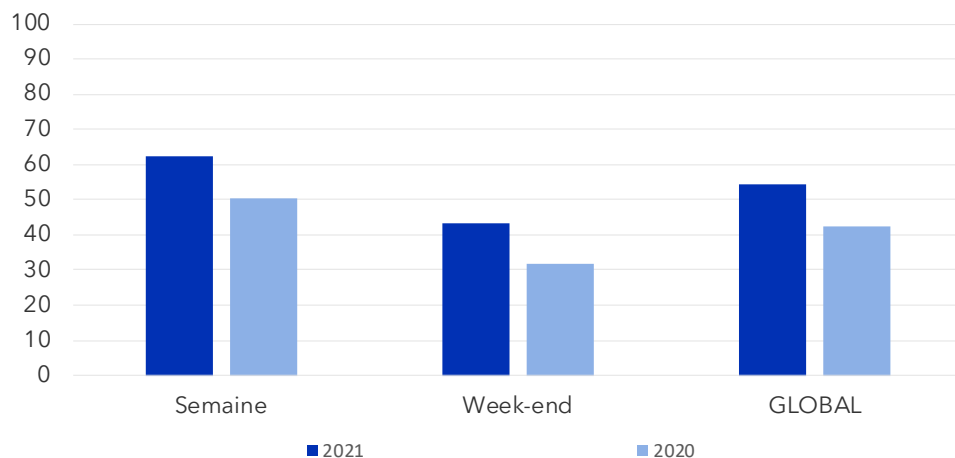


Les performances hôtelières semaine / week-end 2021 versus 2020 & 2019 (1er JANVIER au 31 DECEMBRE)

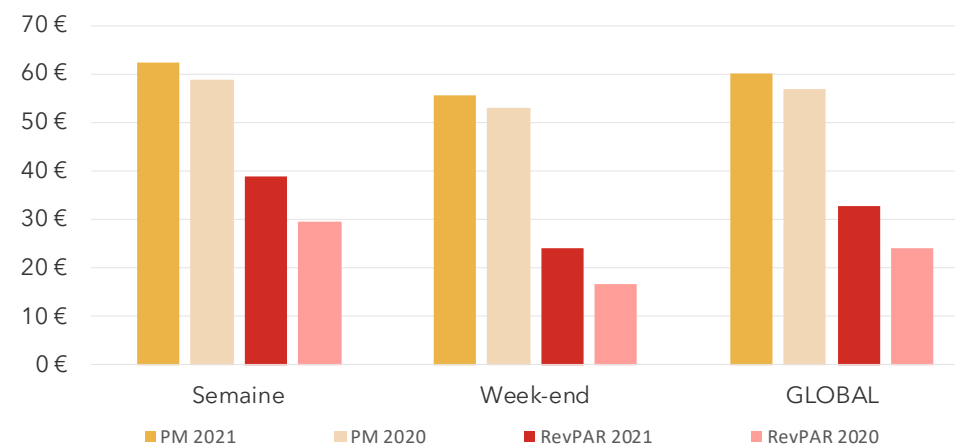
Période	Taux d'occupation			Prix moyen			RevPAR		
	%	Evol (pts) vs 2020	Evol (pts) vs 2019	€	% vs 2020	% vs 2019	€	% vs 2020	% vs 2019
Semaine	62,3%	11,9	-13,6	62,5	6,2%	4,9%	39,0	31,3%	-13,9%
Week-end	43,4%	11,8	-8,6	55,6	4,8%	6,8%	24,1	43,9%	-10,8%
GLOBAL	54,4%	11,9	-11,2	60,2	5,6%	5,5%	32,8	35,1%	-12,5%

Note : Basé sur un échantillon de 12 hôtels représentant 852 chambres

Taux d'occupation



Prix Moyen et RevPAR



Jours de semaine : du lundi au jeudi

Jours de week-end : du vendredi au dimanche

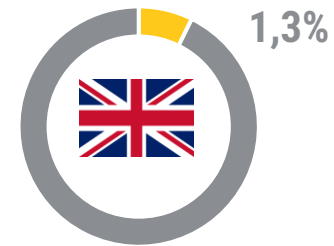
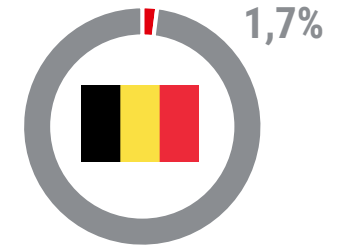
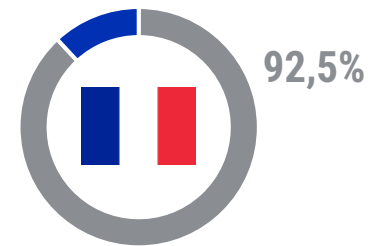
Prix moyen et RevPAR en euros HT - Source: MKG_destination

Classement des nationalités - Top 5

2021

NATIONALITES PAR SEGMENTS (en %)

	Economique	Global
France	93,2%	92,5%
Belgique	2,0%	1,7%
Royaume-Uni	1,8%	1,3%
Etats-Unis	0,1%	1,0%
Pays-Bas	0,8%	0,9%
Autres	2,1%	2,6%
TOTAL	100,0%	100,0%

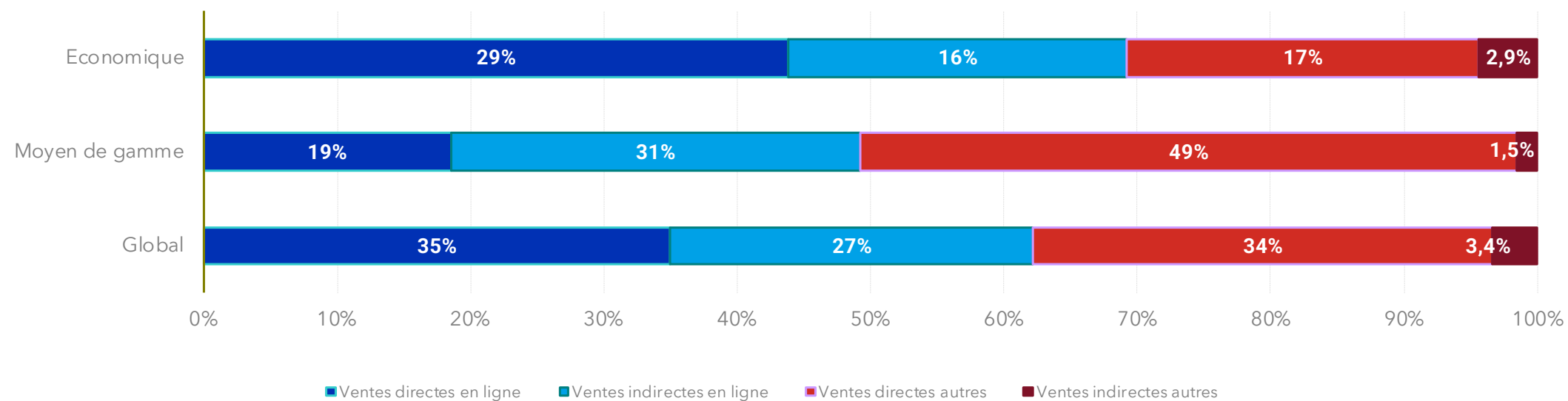


MIX CLIENTÈLE



Taux de réservations effectuées par l'ensemble des canaux de réservation
(en % des nuitées)

2021



MIX CLIENTÈLE



Impression sur les mois passés et prévision de la fréquentation sur les 3 prochains mois

DECEMBRE 2021

=	Mois passés	Mai	Mai	Mai
Super-économique	<i>nd</i>	<i>nd</i>	<i>nd</i>	<i>nd</i>
Economique	<i>nd</i>	<i>nd</i>	<i>nd</i>	<i>nd</i>
Moyen de gamme	-	-	-	-
Global	-	-	-	-

« nd » : segment non diffusable car trop peu de répondants

AGGLOMÉRATION DE LIMOGES

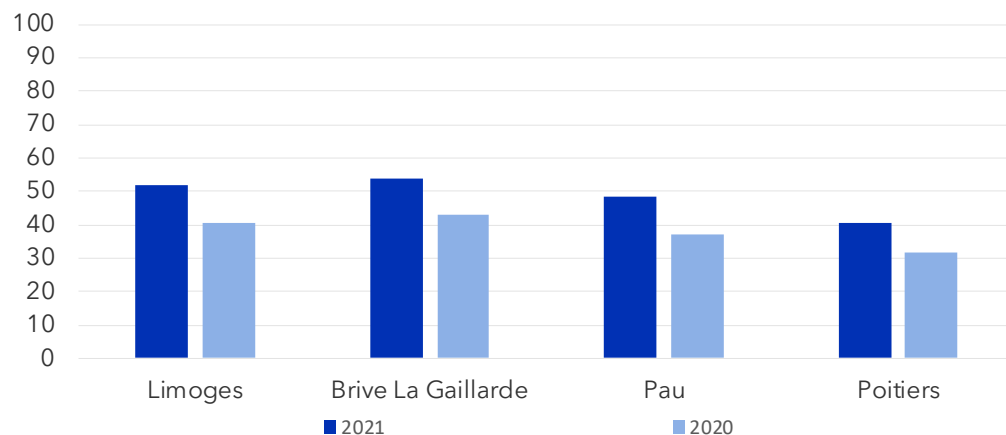


Comparaison versus autres agglomérations

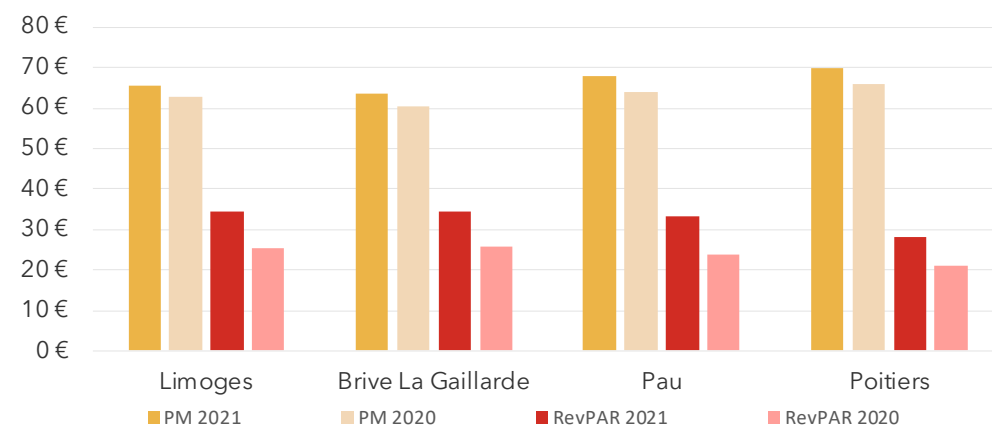
2021 versus 2020 & 2019 (1er JANVIER au 31 DECEMBRE)

Zones	Taux d'occupation			Prix moyen			RevPAR		
	%	Evol (pts)	Evol (pts) vs 2019	€	% vs 2020	% vs 2019	€	% vs 2020	% vs 2019
Limoges	52,1%	11,6	-11,0	65,7	4,6%	4,3%	34,3	34,7%	-13,8%
Brive La Gaillarde	54,0%	11,0	-8,0	63,5	5,3%	11,0%	34,3	32,4%	-3,3%
Pau	48,7%	11,3	-12,4	68,0	6,5%	-1,5%	33,1	38,7%	-21,6%
Poitiers	40,6%	8,9	-19,3	69,8	5,6%	7,0%	28,3	35,1%	-27,5%

Taux d'occupation



Prix Moyen et RevPAR



MÉTHODOLOGIE

La Base de données de MKG_destination effectue chaque jour et chaque mois le traitement statistique des parts de marché de plus de 3 500 hôtels : analyse personnalisée des taux d'occupation, prix moyens et RevPAR face au marché concurrentiel, en fournissant des indices de performance et des indices de pénétration des marchés, avec plus de 20 ans d'historique. Les traitements respectent les règles de confidentialité et de maintien de la concurrence édictées par les autorités de l'Union européenne.

Outils de suivi : la Base de données de MKG_destination dispose d'un programme de suivi des performances quotidiennes - MKG_destination Daily® - sur les principales places françaises et européennes. Il permet de suivre en temps réel l'évolution des places et des grands pays européens

GLOSSAIRE

- **Taux d'occupation :** Rapport entre le nombre de chambres vendues (ou appartements) et le nombre de chambres disponibles (ou appartements)
- **Chambres vendues :** ensemble des chambres louées par l'hôtel, y compris les gratuités
- **Chiffre d'affaires :** Seul le chiffre d'affaires hébergement est utilisé dans les traitements. Le chiffre d'affaires restauration n'est pas pris en compte.
- **Prix moyen :** Chiffre d'affaires hébergement divisé par le nombre de chambres vendues (ou appartements).
- **RevPAR :** Taux d'occupation multiplié par le prix moyen ou CA hébergement divisé par le nombre de chambres disponibles (ou appartements).
- **Evolution (pts ou %) :** Hausse ou baisse comparée à la même période de l'année précédente.
- **Vente directe :** mode de distribution par lequel l'hôtelier assure lui-même l'activité de vente.
- **Vente indirecte :** mode de distribution comptant au minimum un intermédiaire entre l'hôtelier ou son groupe/réseau et le client
- **Que représente les ventes en lignes ? :** Ce sont des réservations s'opérant à distance par le biais d'interfaces électroniques disponibles sur internet.
- **Vente directe en ligne :** site web de l'hôtel ou du réseau/groupe
- **Vente direct autres :** tél, fax, face à face...
- **Vente directe en ligne :** OTA (Booking.com, Expedia, Hotels.com etc...), site de réservation tiers...
- **Ventes indirecte en autres :** agences de voyage ou voyagistes

CONVENTIONS

Les données communiquées sont à destination unique du contractant. Les données ne peuvent en aucun cas être communiquées à un tiers sans un accord préalable et formel de MKG_Suite (le cas échéant, les données seront obligatoirement sourcées : « Source : Olakala_Destination »). Ce contrat n'autorise en aucun cas le signataire à commercialiser tout ou partie des données transmises.

CONTACT

MARIE-LAURE BOURDIER

CCI Limoges Haute-Vienne

T. +33 (0)5 55 45 16 39

E-mail : marie-laure.bourdier@limoges.cci.fr

HERVE CHAISEMARTIN

Office de tourisme Intercommunal de Limoges

T. +33 (0)5 55 34 70 26

E-mail : administration@limoges-tourisme.com

GUILLAUME RICHOUX

MKG_destination

T. +33 (0)1 56 56 87 87

E-mail : observatoire@mkg-consulting.com

OFFICE DE TOURISME
www.limoges-tourisme.com

